konsultori

Startup M&A für Strategische Käufer

Wir bringen Unterstützung im Prozess.

Als Konsultori

- definieren wir mit Ihnen Ihre M&A Strategie
- erarbeiten wir die Marktanalyse mit den Targets je nach Investmentkriterien
- führen wir strategische Erstgespräche
- schätzen wir Potenziale ab und überprüfen das Unternehmen in Finanzplanung, Bewertung und mittels Due Diligence
- bereiten wir die Entscheidung vor und strukturieren den Kauf
- setzen wir den Kauf um
- begleiten wir Sie nach dem Unternehmenskauf in der Integrationsphase
- ergänzen wir Ihr Team im Portfolio management und bei der Wahrnehmung von Board Verpflichtungen.



BERNHARD THALHAMMER

M&A MANAGER, STYRIA MEDIA GROUP

"Petra leitete einen Strategie-Überarbeitungs-prozess in einem dynamischen, expandierenden mittelständischen Unternehmen über mehrere Bereiche unter Zeitdruck. Sie hat die Fähigkeit, die unterschiedlichsten Bereichsleiter auch bei schwierigen Themen an Board zu holen. Das Ergebnis passte perfekt."

Welche Ergebnisse Sie erhalten

- M&A Strategie und Langliste an Zielunternehmen
- Potenzialanalyse und Investmentbericht
- Due Diligence Bericht, Deal Struktur, vorbereitete Entscheidungen und Verhandlungen
- Unterstützung in der Integration und dem Portfolio Management