

Konsultori feiert! 10 Jahre Unternehmensentwicklung mit den Erfolgen ihrer Kunden und expandiert weiter

Die Wiener Unternehmensberatung Konsultori feiert 10 Jahre kontinuierliche Unternehmensentwicklung mit ihren Geschäftspartner:innen und Kund:innen

Mit den Erfolgen unserer Kund:innen (321+ Unternehmer:innen trainiert und gecoacht; 10+ Millionen Finanzierung für Kund:innen gesichert; 9.2 Millionen zusätzliche Umsätze bei unsren Kund:innen generiert) baut das Konsultori-Team seine Partnerschaften weiter aus

Mit bisher 13 erfolgreichen Workshop-Themen wird Konsultori eine digitale Academy ausrollen und damit mehr Start-ups erreichen, um deren Wettbewerbsumfeld zu verbessern.

Konsultori entwickelt sich seit 2012

Konsultori hat 2022 einen wichtigen Meilenstein erreicht: 10 Jahre Erfahrung in der langfristigen Unternehmensentwicklung – mit Leidenschaft. Gegründet von Petra Wolkenstein hat sich die Firma zu einem dynamischen Beratungsunternehmen mit einem großen Netzwerk in Österreich und mit internationalen Partnerschaften entwickelt.

Petra Wolkenstein, Gründerin von Konsultori zu den Anfängen des Unternehmens:

„Vor 10 Jahren starteten wir als Business Development Beratung. Es gab noch keinen starken Fokus auf eine Branche oder einen idealen Kunden. Ich begann Projekte mit der Kreativbranche, bald kamen der Tech- und Start-up-Sektor hinzu. Unsere Kunden sind jetzt stark wachsende KMUs, Start-ups (im Sinne von Tech-Fokus) und Investoren: Ich habe oft gehört, dass unsere Kundensegmente nicht so profitabel wären. In der Zwischenzeit haben wir jedoch bewiesen, dass wir dieses schwierige Feld gut können. Es ist nicht einfach, aber es ist ein wirklich spannender Kundenkreis. Und schließlich wollen wir bei der Arbeit auch Freude haben.

Vor 10 Jahren gab es noch keine Trainings und Workshops. Ich habe mit Einzelberatungen gestartet und das nur mit offline Terminen im Büro oder bei den Kunden vor Ort. Jetzt arbeiten mehrere Partner und Mitarbeiter gemeinsam mit unseren Kunden. Was sich jedoch nicht geändert hat ist, dass wir zwar mit Methode, aber dann doch sehr individuell mit unseren Kunden arbeiten und mit in die Umsetzung gehen. Ich denke, das schätzen auch unsere Kunden.“

Unsere Erfolgsgeschichten sind die Erfolge unserer Kunden

Strategischer Investor und Unternehmensverkauf von Food-Startup Goldkehlchen

Was kann die Beratung beim Verkauf eines Unternehmens leisten? Diese Art von Geschäftsprozess ist nicht alltäglich und erfordert Fachwissen in vielen verschiedenen Bereichen. Rechtliche Fragen, Steuertaktiken, Finanzierungsmöglichkeiten, Personalagenden, Verhandlungstaktiken - all dies muss geklärt werden. Ziel der Beratung beim Verkauf eines Unternehmens ist es, den Verkauf optimal vorzubereiten und den Eigentümer sensibel durch den Prozess zu begleiten.

Im Fall von Goldkehlchen war unser Anspruch, den Einstieg eines strategischen Investors vorzubereiten und den Verkauf des gesamten Unternehmens als Exit für den Gründer zu begleiten. Wie die Zusammenarbeit war, sagt Dr. Adam Ernst in seinen eigenen Worten: "Petras sehr strukturierte und positive Herangehensweise hat sich für Goldkehlchen als goldrichtig erwiesen."

Begleitung Series A Finanzierungsrunde Cybersecurity

Welche Investoren sind die richtigen für mein Unternehmen? Was ist mein Unternehmen wert und wie kann ich das argumentieren? Konsultori bietet Unterstützung in diesem Prozess: überarbeiteter Finanzplan, Investment Teaser, Unternehmensbewertung, lange Liste von Investoren und Verhandlungsbegleitung stehen für den Kunden bereit.

Eine der Erfolgsgeschichten war die Multi-Millionen-Investition von Whalebone. Wir sind stolz darauf, dass Richard Malovic, CEO, immer noch mit verschiedenen Problemen zu Konsultori zurückkommt. Er sagt: "Ich wünsche mir, dass Konsultori die No-Bullshit-Geschichte fortsetzt. Bleib immer so schnell, entschlossen und direkt auf den Punkt! Ich wünsche, dass mehr Unternehmer das Glück haben, mit Konsultori zu arbeiten. Und ich hoffe, dass das Know-how und der Geist von Petra Wolkenstein an so viele neue Konsultori-Teammitglieder und Unternehmer wie möglich weitergegeben werden."

Beratung & Begleitung - Einkaufsoptimierung der Münchner Suppenküche

Die angespannte Situation in den Covid-Zeiten hat besondere Auswirkungen auf das Gastgewerbe. Wie kann man mithalten, wenn die Arbeitskräfte schwer zu planen sind? Wie kann man mit ständig steigenden Preisen kalkulieren? In manchen Fällen ist es sinnvoller, ein Thema mit Lieferanten „outzusourcen“ und so gesamte Kosten zu sparen.

Im Fall der Münchner Suppenküche gab es zum einen einen schwer planbaren Personalbedarf, der wiederum die Planung der benötigten Arbeitskleidung erschwerte und bei großen Investitionen Liquidität band. Andererseits machten steigende Preise einen Vergleich der Anbieter auf dem Markt notwendig, um das beste Preis-Leistungs-Verhältnis zu erhalten. Die erheblichen Kosteneinsparungen (-30%), die mit Konsultori erzielt wurden, und die verbesserte Qualität der Dienstleistung waren für den Unternehmer eine große Freude. Florian Fendt über die Zusammenarbeit: „Wir wollen ein schnelles und wendiges Boot in unserer Branche bleiben, da benötigt man einen erfahrenen Coach und Trainer, der nicht nur strategisch, sondern auch operativ im Maschinenraum unterstützt.“

Digitalisierung der Buchhaltung bei Championships Yachting

Wie kann Ihr Unternehmen eine Menge Zeit und einen Berg von Papier einsparen? Mit Konsultori bekommen Kunden das und noch viel mehr: Digitalisierung des Belegflusses, digitale Rechnungslegung für Kunden, Einhaltung relevanter Buchhaltungsregeln im laufenden Prozess, Saubere Kreditoren, Debitoren und Bankbuchhaltung, Offene Posten Management und Zahlungsverkehr.

„Mit der Unterstützung von Christian Nehammer haben wir die Finanzen unseres Unternehmens auf gesunde Beine gestellt, die Profitabilität verbessert, die Produktion verlagert, den Umsatz verdoppelt und ein online Buchungssystem erfolgreich eingeführt.“ - sagt Hans Spitzauer, Gründer und Geschäftsführer von Championships Yachting. Die Zusammenarbeit geht weiter.

Ecosystem hero of the Year

Bei Konsultori freuen wir uns, wenn unser Ökosystem unsere Leistungen transparent macht, zB wurde Petra Wolkenstein als Finalistin der Global Startup Awards in den Kategorien Ecosystem Hero of the Year und Diversity Role Model of the Year 2022 nominiert.

Konsultori blickt mit neuen Projekten und Expansionsthemen vertrauensvoll in die Zukunft

Wir vergrößern unser internationales Team von Wirtschaftsexperten, um unser Fachwissen zu vertiefen und auch in weiteren Bereichen der Unternehmensentwicklung anzubieten. Wir werden unsere Kunden vollinhaltlich unterstützen. Mit digitalen Inhalten erweitern wir unsere Reichweite und können so eine größere Zahl an Kunden international unterstützen. Wir bleiben unserer Mission treu, unsere Kunden und ihre Unternehmen von innen heraus zu verstehen, neue Weichenstellungen mit ihnen zu setzen und dann auch im Prozess bis in die Umsetzung zu begleiten.

Christian Nehammer, Konsultori Partner für Finanzen und Controlling:

„Ein erfolgreicher Sportler plant voraus, reagiert flexibel auf wechselnde Situationen und gibt niemals auf. Ein erfolgreicher Unternehmensberater tut im Wesentlichen das Gleiche. Und Konsultori hat das richtige Team, um unsere Ziele gemeinsam zu erreichen.“

Joachim Zimmel, Konsultori Partner für Finanzen und Controlling:

„Konsultori ist weit mehr als eine ‚Unternehmensberatung‘, hier wird ihr Unternehmen mit einem tollen Team weiterentwickelt, egal welche Anforderungen sie haben.“

Danke an unsere Kunden, die mit uns feiern

Wir freuen uns über die große Anzahl zufriedener Kunden, die wir in diesen 10 Jahren unterstützen durften. Das positive Feedback motiviert uns sehr und wir sagen: Danke!

„Es ist so schön zu sehen, wie das Unternehmen wächst und erfolgreich den Weg geht! Herzlichen Glückwunsch Petra Wolkenstein“ - **Sonja Hager, frühere Mitarbeiterin**

“I wish Konsultori to continue the no-bullshit story. Be always quick, decisive and straight to the point! I wish more entrepreneurs have the luck to work with Konsultori. And I wish the Know-How and spirit of Petra Wolkenstein spread to as many as possible new Konsultori team members and entrepreneurs.” – **Richard Malovic, CEO Whalebone**

“Hey, Konsultori, happy tenth anniversary and good luck for the future! I still remember the project we did together in Africa. Investor readiness, and so many others.... great learning there! I think those were actually our biggest achievements. Keep it up! Good luck for the future.” – **Razvan Suta, Managing Director Fintech Programme, Startup Wise Guys**

„Ihr seid einfach genial, und das Fest war großartig!“ - [Gudrun Hamal, Consultant, New Work and Leadership Coach](#)

Feiern Sie mit uns! Besuchen Sie unsere Website, und folgen Sie Konsultori in den sozialen Medien. Hier finden Sie die Fallstudien, geschätzte Kundenreferenzen und längere Interviews zu unserem Jubiläum.

Downloads:

Brochure Konsultori – Unsere Leistungen

Konsultori feiert! 10 Fragen an Petra Wolkenstein – Interview

Konsultori feiert! 10 Fragen an Christian Nehammer - Interview

Bildmaterial: Event Fotos

Pressekontakt: Zsuzsanna Bodi, Marketing, zsuzsanna.bodi@konsultori.com